

Artun Sinan Dönyanoğlu

+90 (530) 310 20 88

artun.sinan@gmail.com

1988 (37 Yaş)

İstanbul(Avr.) , Beylikdüzü

Özel Bilgiler

Cinsiyet

Erkek

Vatandaşlık

Türkiye Cumhuriyeti

Askerlik

Muaf

Sürücü Belgesi

B

Özgeçmiş Özeti

İşletme eğitimi altyapısına sahip, 21 yılı aşkın deneyimiyle endüstriyel üretim, güvenlik sistemleri ve teknoloji odaklı sektörlerde satın alma, tedarik zinciri ve fabrika operasyonlarını uçtan uca yöneten kıdemli bir Satın Alma Yöneticisiyim. Departman kurulumundan bütçe planlama ve maliyet optimizasyonuna, uluslararası tedarikçi müzakerelerinden ISO 9001 kalite yönetimi ve iş sağlığı ve güvenliği süreçlerine kadar geniş kapsamlı alanlarda stratejik liderlik üstlenerek operasyonel verimliliği ve kurumsal sürdürülebilirliği destekledim. Teknoloji ve yapay zekâ odaklı yaklaşımım doğrultusunda LLM ajan yapılandırmaları, Model Context Protocol (MCP) entegrasyonları, Python tabanlı otomasyonlar ve gelişmiş prompt mühendisliği uygulamalarını iş süreçlerine entegre ederek verimlilik artışı ve maliyet tasarrufu sağladım. Vizyoner bakış açım, güçlü yönetsel birikimim ve yüksek teknolojik adaptasyon yeteneğimle şirketlerin operasyonel ve finansal hedeflerine doğrudan katkı sunmayı amaçlıyorum.

STRATEJİK YÖNETİM & OPERASYONEL YETKİNLİKLER

• Satın Alma & Stratejik Tedarik: Onaylı Tedarikçi Listesi (ASL) Yönetimi, Tedarikçi Değerlendirme & Düzeltici Faaliyetler (CAPA), Bütçe ve Maliyet Kontrolü, Sözleşme & Müzakere Yönetimi.

• Dış Ticaret & Lojistik: İthalat/İhracat Operasyonları, Akreditif (UCP 600 / ICC) Yönetimi, Incoterms, Uluslararası Lojistik & Gümrük Koordinasyonu.

• Süreç & Kalite Yönetimi: ISO 9001:2015 Kalite Yönetim Sistemi Kurulumu, CE, Kapasite Raporları, TSE HYB, İSG Prosedürleri, Risk Analizi.

• Proje & İhale Yönetimi: 4734 Sayılı Kamu İhale Kanunu Kapsamında İhale Hazırlıkları, B2B Maliyet Analizleri, Çapraz Departman Liderliği.

İş Deneyimleri

Satın Alma Yöneticisi / Yönetmeni

3N Aydınlatma Enerji Proje ve Danışmanlık | Şubat 2026 - Haziran 2026

Balıkesir , Sürekli / Tam zamanlı

Şirket bünyesindeki tüm satın alma, idari işler ve lojistik operasyonlarını uçtan uca yöneterek süreçlerde yüksek verimlilik sağladım. Tedarikçi seçimi, teklif toplama, stratejik pazarlık ve sözleşme yönetimi süreçlerini kurumsal standartlara uygun şekilde yapılandırdım ve etkin bir satın alma düzeni oluşturdum. İthalat, ihracat ve gümrük operasyonlarını koordine ederek malzeme ve ürün akışının kesintisiz, mevzuata uygun ve zamanında ilerlemesini sağladım. Operasyonel süreçler arasında koordinasyonu güçlendirerek maliyet, zaman ve iş kalitesi açısından sürdürülebilir iyileştirmelere katkıda bulundum.

Kariyer Molası

Diğer | Eylül 2025 - Şubat 2026

Satınalma Müdürü

X-Ray Center Güvenlik Sistemleri | Mayıs 2013 - Eylül 2025

İstanbul(Avr.) , Sürekli / Tam zamanlı

Üretim / Endüstriyel Ürünler Sektörü, Satınalma Departmanı

Şirketin satın alma departmanını sıfırdan yapılandırarak tüm süreç, prosedür ve çalışma talimatlarını ekibiyle birlikte oluşturduk. Yıllık hammadde ve yarı mamul

kariyer.net

Bu özgeçmiş, hesap sahibi tarafından indirilmiştir.

satın alma bütçelerini hazırladım; üst yönetime stratejik raporlamalar ve sunumlar gerçekleştirerek karar alma süreçlerine katkı sağladım. Tedarikçi performanslarını düzenli olarak analiz ettim, aksayan süreçler için düzeltici faaliyetler yürüttüm ve tedarik sürekliliğini desteklemek amacıyla alternatif tedarikçi ağları geliştirdim. Fabrikadaki ISO 9001, CE, Kapasite Raporu, Yerli Malı Belgesi ve TSE HYB dahil kalite belgelendirme süreçlerinin yanı sıra İSG yönetimi, lojistik, depo operasyonları ve ERP yapılandırmalarını bizzat yönettim. Ayrıca, 4734 sayılı Kamu İhale Kanunu kapsamındaki kamu ihaleleri ile B2B projelerde detaylı maliyet hesaplama ve teklif hazırlama süreçlerine liderlik ettim.

Referans: Cüneyt B. - 05325736034

Yurtdışı Satın Alma Sorumlusu

Amerikadansatınal.com | Ağustos 2012 - Nisan 2013

İstanbul(Avr.) , Sürekli / Tam zamanlı

E-ticaret Sektörü, Ulaştırma Departmanı

Satınalma ve Türkiye tarafında sistem yönetiminden sorumlu olduğum şirkette, müşteri taleplerinin yurtdışından satın alımlarını ve müşteri memnuniyetini artırmaya yönelik stratejiler geliştirdim. Müşteri geri bildirimlerini toplamak ve analiz etmek suretiyle, hizmet kalitesini yükseltmek için yenilikçi çözümler sundum. Ekip içinde iş birliğini teşvik ederek, müşteri taleplerine hızlı ve etkili yanıtlar vererek, organizasyonun genel başarısına katkıda bulundum.

Ali Y.: 05320660392

Satınalma ve İş Geliştirme Uzmanı

DE-TO Otomotiv | Haziran 2012 - Mayıs 2013

İstanbul(Avr.) , Sürekli / Tam zamanlı

Otomotiv Sektörü, Satınalma Departmanı

Hasarlı araç tamiri ve hafif bakımların yapıldığı özel bir garaj olan De-To otomotivde, müşterilerle etkili bir iletişim kurarak araç teslim alma ve hasar tespiti sonrası gerekli ihtiyaçların temini süreçlerini yönetmekteyim. Gerekli malzemelerle ilgili giderlerin hesaplanması ve faturalandırma işlemlerini titizlikle gerçekleştirmekteyim. Ayrıca, eksik malzeme tedarik süreçlerini koordine ederek, zamanında teslimatın sağlanmasını garanti ediyorum. Müşteri memnuniyetini artırmak için sürekli olarak hizmet kalitesini geliştirmeye yönelik stratejiler uygulamaktayım.

Referans: Alper D. - 05325173389

İş Yeri / İşletme Sahibi

Murat Tuhafiye | Eylül 2008 - Mayıs 2012

İstanbul(Avr.) , Yarı zamanlı / Part Time

Tekstil Sektörü, Satınalma Departmanı

Murat Tuhafiye'de İş Yeri / İşletme Sahibi (Aile İşletmesi) olarak, 2008 yılından itibaren işletmenin genel yönetimini üstlenerek, müşteri memnuniyetini artırmaya yönelik stratejiler geliştirdim. Ayrıca, maliyetleri optimize ederek işletmenin karlılığını artırmaya yönelik çeşitli projeler yürüttüm. Beraberinde Lisans eğitimimi tamamladım.

Organizasyon Sorumlusu

L'ajans Reklam ve Matbaa | Aralık 2004 - Haziran 2008

kariyer.net

Bu özgeçmiş, hesap sahibi tarafından indirilmiştir.

İstanbul(Avr.) , Sürekli / Tam zamanlı

Matbaacılık Sektörü, Satınalma Departmanı

Sipariş alımı sonrası teslimata kadar iş ile alakalı her türlü sorumluluğu üstlenip, müşteri ile sürekli iletişim halinde kalarak, istenilen tarihte ve standartlarda işin zamanında ve düzgün teslim edilmesini sağladım. Proje yönetimi süreçlerini etkin bir şekilde yürüterek, müşteri memnuniyetini artırmayı başardım. Ayrıca, iş akışını optimize ederek, süreçlerin verimliliğini yükselttim ve zamanında teslimat oranını %95 seviyesine çıkardım. Takım içinde iş birliği ve koordinasyonu güçlendirerek, hedeflere ulaşmada önemli katkılarda bulundum.

Referans: Burak S. - 05352900602

Eğitim Bilgileri

Anadolu Üniversitesi

İşletme Fakültesi, İşletme, Türkçe, Açık Öğretim | Eylül 2010 - Ekim 2012

Diploma Notu: 2.68/4

Lisans

Anadolu Üniversitesi

Açıköğretim Fakültesi, Perakende Satış ve Mağaza Yönetimi (MYO), Türkçe, Açık Öğretim | Eylül 2005 - Eylül 2009

Diploma Notu: 2.55/4

ÖnLisans

Diller

İngilizce (İyi)

Yetenekler

MS SQL Server, XML, Photoshop, Asp.Net, C#, HTML, Netsis, ERP, İş ve Süreç Analizi, Risk Analizi, Stok Takibi, Fiyat Analizleri, ISO 9001, Sonuç Odaklı, Analitik Düşünme, Satın Alma, Tedarikçi İlişkileri Yönetimi, Yöneticilik, İkna Yeteneği, Satın Alma Yönetimi, Maliyet Hesaplama, Karar Analizi, Yaratıcı Problem Çözme, Maliyet Analizi, Öğrenme Arzusu, Maliyet Kontrolü, Akreditif İşlemleri, Satin Alma, ICC Akreditif Kontrolü, Depo Ve Lojistik Yönetimi , Sözleşme Yönetimi, Takım yönetimi, Süreç Optimizasyonu, Kpi Yönetimi, Paydaş İletişimi, Satınalma Müdürlüğü

Sertifika / Seminer ve Kurslar

Bootstrap Eğitimi

Udemy | Ağustos 2019

Sertifika no: UC-F6RLA3YF
Sertifika URL: https://www.udemy.com/certificate/UC-F6RLA3YF/

kariyer.net

Bu özgeçmiş, hesap sahibi tarafından indirilmiştir.

Dış Ticaret Eğitimi

İstanbul İşletme Enstitüsü | Kasım 2018

https://www.iienstitu.com/sertifika-sorgulama/sertifika/251180530036

Yeterlilik Kimliği: 251180530036

Altı Şapkalı Düşünme Tekniği Eğitimi

İstanbul İşletme Enstitüsü | Kasım 2018

https://www.iienstitu.com/sertifika-sorgulama/sertifika/251180590151

Yeterlilik Kimliği: 251180590151

Akreditif Okuma ve Uygulama

İstanbul İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği | Haziran 2015

AMAÇ:
Akreditif dış ticaret işlemlerinde hem alıcı hem satıcı açısından ödemelerde bir güven unsuru olarak ön plana çıkmaktadır. Eğitimde katılımcılara tüm detayları ile birlikte uygulamada karşılaşılan problemler ve çözüm önerileri anlatılacaktır. Ayrıca katılımcılara uluslararası ticarette sıklıkla karşılaşılan temel bilgilerin aktarılması hedeflenmektedir. Böylece, eğitim sonunda akreditifin sadece bir ödeme şekli olmayıp, teslim şekilleri, uluslararası ticarette kullanılan temel belgeler gibi konularla yakın ilişkisi olduğu anlaşılacaktır. İthalat ve ihracatçı gözüyle sorumlulukların analizinin gerçekleştirilmesi sağlanacaktır.

İngilizce Seviye A2

Halk Eğitimi Merkezi | Haziran 2015

Belge Numarası: 16328920150042000521

İhracat Operasyon İşlemleri

İstanbul İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği | Kasım 2013

Dış Ticarette Temel Kavramlar ve Taraflar
DIŞ TİCARETTE TESLİM ŞEKİLLERİ
? ICC- INCOTERMS 2010'un Tanıtılması
? Taşımacılıkta Incoterms Uygulamaları
? Tarafların sorumlulukları açısından değerlendirilmesi
? Aykırı Incoterms uygulamaları
? Türk Dış Ticaretinde Mal Teslimi İle İlgili Sık Yapılan Hatalar
İHRACAT – İTHALAT MALİYETLERİ AÇISINDAN FİYATLANDIRMA POLİTİKALARI
? Fiyatlandırmaya İlişkin Önemli Hususlar
? Fiyat Faktörlerinin Sınıflandırılması
? İhracat İşleminde Maliyetlerin Tespiti
? Uluslararası Piyasalarda Fiyatlandırmaya Etki Eden Faktörler
ÖDEME ŞEKİLLERİ VE TAŞIDIKLARI RİSKLER
? Peşin Ödeme, Vesaik Mukabili ve Mal Mukabili Ödeme Şekillerinin Tanıtılması
? Uygulamada Karşılaşılan Sorunlar
AKREDİTİFLİ ÖDEME ŞEKLİ
? Akreditifli Bir İşlemde Sürecin İhracat, İthalat ve Bankalar Açısından İncelenmesi
? Akreditif Metni Analizi ve Dikkat Edilmesi Gereken Hususlar (ICC –UCP 600)
? Uygulamalı Akreditif Açılış İşlemi
DIŞ TİCARET BELGELERİ
? Proforma Fatura, Çeki Li

kariyer.net

Bu özgeçmiş, hesap sahibi tarafından indirilmiştir.

Bilişim - Bilgisayar Programcılık Sertifikası (** Diğer)

Mikrosis Eğitim Kurumu | Mayıs 2010

Asp.Net , SQL Server 2008 , XML , C# , Ajax , Visual Studio 2010 gibi programlama dilleri öğretildi

Bilişim - Bilgisayar Programcılık Sertifikası (** Diğer)

Mikrosis Eğitim Kurumu | Nisan 2009

html - xhtml - photoshop - fireworks - flash - dreamweaver gibi programlar öğrenilmektedir.

Pazarlama Semineri

Hürriyet (Doğan Grubu) ve Bahçeşehir Üni. | Temmuz 2008

1günlük eğitim semineri ve ardından sınav sonucunda sertifika almaya hak kazandım.

İTÜ Girişimcilik Semineri 2013

İTÜ Maçka Kampüsü | Nisan 2013 - Nisan 2013

Perakende Satış ve Mağza Yönetimi Semineri

Hürriyet ve bahçesehir üni. | Temmuz 2008 - Temmuz 2008

1 Gün süren eğitim seminerinde kişisel gelişimle alakalı bilgilendirme-öğreti ve ardından migros ve tansaş bölge genel müdürleriyle söyleşi, en son olarak da sınava tabi tutulduk. Sertifikanın Detayına "Sertifika Bilgilerinden" Ulaşabilirsiniz.

Hobi ve İlgi Alanları

MÜHENDİSLİK & DİJİTAL YETKİNLİKLER (YAPAY ZEKA & OTOMASYON)

• Gelişmiş Yapay Zeka & LLM Ajanları: Claude / OpenAI / Gemini ekosistemlerinde özel ajan (Agent) kurguları, Model Context Protocol (MCP) entegrasyonları ve iş akışı otomasyonları.

• Prompt Mühendisliği & AI Medya Üretimi: Kompleks veri analizi, kurumsal iletişim, içerik ve görsel üretimi için gelişmiş prompt mimarileri.

• Yazılım & Veri Tabanı Becerileri: MS SQL Server, C#, ASP.NET, XML, HTML/XHTML, Bootstrap, Python tabanlı otomasyon betikleri.

• ERP & Sistem Yönetimi: ERP sisteminin şirket yapısına uygun kurgulamak, yapılandırma ve veri akış optimizasyonları.

Sosyal Medya Bağlantıları

linkedin.com/in/artunsinandonyanoglu/

kariyer.net

Bu özgeçmiş, hesap sahibi tarafından indirilmiştir.